



# KEY ACCOUNT MANAGER (m/w/d)

## DAS SIND DEINE AUFGABEN

- Betreuung, Pflege und Sortimentsberatung unserer bestehenden Kunden aus Bio-Einzelhandel und Gastronomie
- Koordination und Bearbeitung von Bestellungen inklusive Reklamationsmanagement und Austausch mit den Logistikpartnern
- Identifizierung und Gewinnung potenzieller neuer Kunden
- Planung und Organisation von Vermarktungsaktivitäten
- Erstellung von Angeboten
- Enger Austausch mit den Kollegen vor Ort um einen reibungslosen Warenfluss zu garantieren
- Ansprechpartner für unsere Warenwirtschaft BBN
- Erstellung von Auswertungen
- Kundendatenpflege

## DAS BRINGST DU MIT

- Leidenschaft für handwerklich hergestelltes Brot und guten Kaffee
- Ausgeprägte Kundenorientierung und freundliches Auftreten sowie gute Kommunikationsfähigkeit
- Hohes Maß an Serviceorientierung
- Flexibilität, Motivation und Belastbarkeit
- Eigenständiges, zuverlässiges, strukturiertes und zielorientiertes Arbeiten
- Fähigkeit im Team zu arbeiten

## DAS SIND DEINE QUALIFIKATIONEN

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung oder Studium
- Idealerweise 1-3 Jahre Berufserfahrung im Einzelhandel oder in der Gastronomie in einer vergleichbaren Position
- Sehr gute Kenntnisse im Umgang mit MS Office Anwendungen
- Unternehmerisches Denken und Handeln

## WIR BIETEN DIR DAFÜR

- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit in angenehmer Arbeitsatmosphäre
- Ein sehr gutes, leistungsorientiertes Gehalt
- Kostenlose Mitarbeiterverpflegung
- Intensive Einarbeitung und Unterstützung während Deiner Arbeit
- Planungssicherheit durch verbindliche Dienstpläne
- Entwicklungsmöglichkeiten und Gestaltungsspielraum in einem jungen und motivierten Team

Du möchtest Teil des Teams werden? Wir freuen uns auf Dich!

Schick' Deine vollständige Bewerbung mit Lebenslauf, Foto, Kontaktdaten und ggf. Zeugnissen per E-Mail an:

[fleissig@zeitfuerbrot.com](mailto:fleissig@zeitfuerbrot.com)

